

LUMIMAX[®] - unsere Marke steht für innovative, leistungsstarke und hochwertige Beleuchtungslösungen im Bereich Machine Vision. Abgerundet wird unser Portfolio durch ein ausgezeichnetes Service- und Betreuungsangebot für unsere Kunden.

Global Player und Marktführer aus den Bereichen Automotive, Maschinenbau, Nahrung und Genuss, Pharmazie, Logistik, Sensorik und Machine Vision zählen wir zu unseren Kunden. Um der stark steigenden Nachfrage an einer technisch fundierten Betreuung gerecht zu werden, bauen wir unser Vertriebsnetz um eine neue Außenstelle im Nordwesten Deutschlands aus. Hierfür suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als:

VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D) **für Machine Vision Produkte - Region Nordwestdeutschland**

Sie lieben und leben Machine Vision?

**Selbständiges Arbeiten mit einem hervorragenden Team zur Unterstützung motiviert Sie zu Erfolg?
Sie bringen fundierte Erfahrungen im Bereich technische Kundenbetreuung / Vertrieb mit?**

Spannend und herausfordernd - Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Betreuung unseres neuen Vertriebsbüros in Nordwestdeutschland
- Sie betreuen unsere Bestandskunden in allen vertrieblichen Fragen
- Sie akquirieren gezielt Neukunden und entwickeln erfolgreiche Geschäftsbeziehungen weiter
- Sie analysieren Kunden – und Wettbewerbssituationen in Ihrem Verantwortungsgebiet und leiten geeignete Maßnahmen zur Vertriebsoptimierung ab
- Sie sind Teil unseres Workshop-Teams, gemeinsam mit unserem Vertriebs- und Service & Support Mitarbeitern vermitteln Sie fundiertes Bildverarbeitungs-Knowhow
- Sie repräsentieren unser Unternehmen auf Messen & Seminaren
- Eine enge Zusammenarbeit mit unserem Vertrieb, Service & Support, Produkt- und Projektmanagement sowie unserer Entwicklung ist Teil Ihres Erfolgs

Weitblickend und überzeugend - Ihr Profil:

- Ein deutliches JA auf unsere drei Fragen
- Umfangreiche technische und vertriebliche Kenntnisse im Bereich Machine Vision
- Sehr gutes Verhandlungsgeschick und ein souveränes Auftreten
- Eine hohe Reisebereitschaft innerhalb Ihres Vertriebsgebietes
- Ein hohes Maß an Selbstorganisation und Motivation
- Ihr Lebensmittelpunkt liegt in Nordwestdeutschland (NRW, NI, HB)
- Hervorragende Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot - Ihre Perspektiven:

- Ein langfristiges, sicheres und abwechslungsreiches Arbeitsverhältnis
- Eine Tätigkeit mit einem hohen Anspruch an Eigenverantwortung
- Ein attraktives Gehalt inkl. Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Ein dynamisches und motiviertes Team unterstützt Sie in allen Bereichen Ihrer Tätigkeit
- Eine betriebliche Altersvorsorge
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten sowie teambildende Maßnahmen u. v. m.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins. Bitte senden Sie Ihre Bewerbung ausschließlich per Email* und in deutscher Sprache an: bewerbung@iimag.de

Kontakt

iiM AG measurement + engineering
Ansprechpartner: Herr Axel Müller

E-Mail: bewerbung@iimAG.de | **Web:** www.iimAG.de